

2014上半年仍有盈利的增長

- 收入上升33.7%達四億一千五百五十萬歐元（跟同期比成長12.9%）
- 潛在營運收入上升61%，達到一千三百七十萬歐元，利潤提高了0.6個百分點
- 強大的投資能力和債務縮減
- CEPL公司營運戰略性優勢：擴展至新的業務領域（奢侈品，電子商務，等），增加新客戶，延伸新科技。
- 組織性調整以達到集團要求

Cavaiillon, 2014年8月27日—ID Logistics的董事會成員，法國合約物流的領導者之一，在由Éric Hémar 擔任主席的會議上回顧了2014上半年的財務報表。

ID Logistics 的董事長及首席執行長Éric Hémar，集團的表現做出相關的評論：

“ID Logistics上半年度在營運和財政方面表現出色並在近一年前成功收購CEPL公司之後達到了目標。在這篇文章中，集團提高了收益並且在傳統業務領域和CEPL公司取得了新合約。為了支持這個行動，ID Logistics在2014年上半年進行組織調整，使我們能夠抓住收購的機會並且進軍新的國家。”

	2014年上半年	2013年上半年	變化率%
總收入	201.9	150.1	33.7%
營運收入	13.7	8.5	+61%
占總收入的百分比%	3.3%	2.7%	+0.6
淨收入	4.8	4.2	+14.2%
	2014/6/30	2013/12/31	變化率%
負債淨值	74.0	62.3	-12.6百萬歐元
資產淨值	94.7	90.9	+3.8百萬歐元

收入大幅增長

ID Logistics集團2014年上半年度總合收入達四億一千五百五十萬歐元，與去年相比上升了33.7%，以固定匯率計算上升了12.9%。

在法國市場，與2013年上半年相比收入上升33.4%，跟同期比增長10.6%。這種幅度的成長輕微受到體積和價格效應的影響，還受惠於有名的客戶如Nespresso和Conforama 簽訂的電子商務新合約的推動。另外，集團還與CEPL公司幾個合期期滿的客戶重新簽訂了合約，包括LVMH 和Le Coq Sportif。

在海外市場，與2013上半年度相比，收入成長34.3%，跟同期比成長16.6%。在2014上半年期間，ID Logistics與許多新客戶簽訂了相關合約，例如：在巴西Henkel，在波蘭的Ferrero，和在巴西和波蘭的Sogefi。

潛在營運盈利提高

2014上半年營運收入上升61.7%，達到一千三百七十萬歐元，這代表3.3%的潛在性營運盈利與2013上半年度相比，上升了0.6個百分點。這一成長符合業務季節性，以下半年的高盈利為特點。

在法國市場，潛在營運盈利下降至3.8%，下降了0.2個百分點，這意味着潛在營運收入達九百二十萬歐元，這受到了2013年晚期和2014年初始開啟的新業務的影響。在法國第一次的CEPL公司收購計畫的輕微影響與被節省的成本相抵消了。

在海外市場，潛在營運盈利與2013年上半年度相比上升了1.6個百分點，達到了2.6%，潛在營運收入提升至四百五十萬歐元。這個增長由幾個因素共同造成的，有一些負面因素，例如拉丁美洲的貨幣影響，俄羅斯和中國開始的新業務，另外還有一些正面因素，例如第一次總收入的提升和CEPL公司海外營運的堅實基礎還有在波蘭和印度洋取得的高利潤。

淨收入

在考慮到CEPL公司相關的附加費用（非日常成本和收購成本），淨收入達到四百八十萬歐元，與2013上半年度相比上升14.3%。

控制現金增殖並鞏固財政

在資本支出后由營運項目所獲得的現金達到一千六百五十萬歐元，提高了三百二十萬歐元，並記錄在2013年上半年度中。這一現象的主要是受到更高的收

入，對資本要求的牢牢掌控和對資本支出的嚴格控管的推動。良好的現金生成能力可以加強集團現有的堅固財政，淨負債率在78%排解後，截止至2014年6月30日減少至1.2個百分點，大約是在收購CEPL公司的一年之後。

總而言之，集團的負債淨額仍有七千四百萬歐元，與2013年12月31日前相比減少了一千二百萬歐元。

進行組織上的調整以符合ID Logistics的目標

自2014年1月起，ID Logistics已經對它的組織進行了一定的調整，以此來適應市場需求，市場規模和市場目標。

- 將在荷蘭招募一個新的管理團隊並在德國招募一組業務人員。對此同時加強在中國的管理團隊。
- 建立一個創新部門，目標是進行科技研究，為銷售和市場活動提供支持
- 在所有集團子公司建立內部項目以此協調處理過程並保證服務質量
- 最後，任命副執行董事長，負責監察集團整體範圍上的改變。已任命Ludovic Lamaud為副執行董事和銷售和創新部門主管，任命Yann Pérot為副執行董事，財政主管和Vincent Fontaine的副執行董事。

展望

ID Logistics對自身進行了良好的定位來支持其客戶的不同項目。集團希望能夠在各個國家中建立管理和業務部門團隊。得益於它的財政結構和CEPL公司的快速整合，集團能夠了解到新營運的重要性（在新國家的外部增長及擴張）。

對聯合財政報表進行了一定回顧。回顧報表將會在內部財政報導完成之後發布。

下次宣布時間

2014年第三季收入財報將於2014年10月23日收市後宣布。

關於ID Logistics

ID Logistics 是一家國際合約物流集團，2013年營收達七億三千五百萬歐元。ID Logistics在十四個國家有分公司，管理一百七十個項目，在歐洲，拉丁美洲，亞洲與非洲有三百一十萬平方米的倉儲設施，並有一萬三千名員工。客戶涵蓋零售，生產，零售訂單理貨，電子商務，ID Logistics提供高科技的解決方案並致力於永續發展。ID Logistics在巴黎的紐約泛歐證交所是屬掛牌上市B類股 (ISIN股票代碼: FR0010929125)。本集團由Eric Hémar管理。

聯絡我們

ID Logistics
Yann Perot
Executive Vice-President, Finance
Tel.: +33 (0)4 32 52 97 11
yperot@id-logistics.com

Media/Investors
Brunswick
Agnès Catineau/Emily Oliver
Tel.: +33 (0)1 53 96 83 83
idlogistics@brunswickgroup.com