

ID Logistics приобретает Kane Logistics в США

- Подписано соглашение о приобретении 100% Kane Logistics в Соединенных Штатах (выручка в 2021 году составила 235 миллионов долларов)
- Расширение присутствия в США за счет 20 новых филиалов, новых клиентов и опытной управленческой команды
- Поддержание надежного финансового состояния с соотношением долга к собственному капиталу по МСФО16 в 2,6х по сравнению с показателем EBITDA после приобретения

Орган, 14 февраля 2022 г. – ID Logistics, один из европейских лидеров в области контрактной логистики, объявляет о подписании соглашения о приобретении 100% Kane Logistics, американской компании из сферы контрактной логистики.

Эрик Эмар, Президент и Генеральный директор ID Logistics: *“Приобретение Kane Logistics представляет собой одно из наиболее важных событий в истории компании, связанных с ростом компании за счет внешних приобретений. Начав работу в 2001 году с несколькими крупными клиентами из сегмента «ритейл», которых мы смогли поддержать на международном уровне, в 2013 году с приобретением SEPL компания начала развиваться в сегментах электронной торговли и проектах со штучной обработкой. Мы усилили свое присутствие в Европе благодаря недавнему приобретению GVT в Бенилюксе. Сегодня, с приобретением Kane Logistics, перед нами открываются новые перспективы в Северной Америке, где мы развиваем наши ноу-хау, в частности, с клиентами, занимающимися потребительскими товарами, и усиливаем нашу команду за счет опытных и динамичных менеджеров.”*

Приобретение Kane Logistics

Kane Logistics – это компания, оказывающая услуги в области складской обработки и хранения грузов, основанная в Соединенных Штатах в 1930 году семьей Кейн. Бизнес был приобретен Harkness Capital Partners в 2019 году с целью ускорения развития компании. За последние 3 года компания Kane Logistics преобразилась и стала ведущим игроком в сфере контрактной логистики, в частности, сотрудничая с производителями и дистрибуторами потребительских товаров, продуктов питания и напитков. Предлагая дополнительные услуги наряду с традиционным логистическим сервисами и укрепляя свою команду, Kane Logistics увеличивала свою выручку на 20% ежегодно с 2019 года и достигла отметки в 235 миллионов долларов в 2021 году. В настоящее время Kane Logistics управляет 20 складскими комплексами по всей стране (в частности, в Пенсильвании, Джорджии, Огайо, Иллинойсе и Калифорнии) общей площадью 725 000 м².

Во главе компании Kane Logistics стоит опытная управленческая команда, имеющая опыт работы в крупнейших логистических провайдерах, таких как Ryder и Jacobson Companies (логистический бизнес в США, приобретенный в 2014 году компанией Norbert Dentressangle). Команда Kane Logistics продолжит работу в объединенной компании, уделяя особое внимание оказанию услуг клиентам на высочайшем международном уровне и расширению клиентской базы.

Тони Тегнелия, генеральный директор Kane Logistics: *“Я очень твердо верю, что две организации идеально дополняют друг друга. ID Logistics - прекрасный партнер для продвижения Компании вперед, обслуживания наших клиентов и поддержания нашей траектории роста. Их культурные ценности отражают наши ценности, и у них также есть очень преданная команда менеджеров.”*

Тед Дардани, партнер Harkness Capital и член правления Kane Logistics: "Слияние ID Logistics и Kane Logistics создает широкие возможности для роста в будущем. Команда Kane Logistics проделала огромную работу по развитию бизнеса за последние несколько лет. Мы высоко ценим руководство компанией со стороны семьи Кейн и их наследие, посвященное обслуживанию своих клиентов. Следующая глава для ID Logistics и Kane Logistics должна быть не менее захватывающей."

Эта сделка особенно актуальна из-за непосредственной близости культур компаний, взаимодополняющий клиентских портфелей и потенциальной коммерческой синергии. Действительно, бизнес-модель Kane Logistics очень похожа на бизнес-модель ID Logistics: минимальные капитальные затраты, моно-клиентские склады и предоставление решений, адаптированных к конкретным потребностям каждого клиента. Все вышеперечисленное позволяет компаниям предлагать общие решения в Соединенных Штатах и Европе.

Спустя два года после своих первых шагов в Соединенных Штатах, с началом предоставления услуг Nespresso, ID Logistics располагает средствами для реализации своих амбиций в регионе с высоким потенциалом. Группа будет полагаться на руководство Kane Logistics для управления всей своей деятельностью в Северной Америке.

Финансовые детали операции

При закрытии сделка будет основана на стоимости предприятия в 240 миллионов долларов и будет полностью оплачена наличными. ID Logistics будет поддерживать надежное финансовое состояние с коэффициентом задолженности по МСФО16 в 2,6х по сравнению с EBITDA после приобретения. Это приобретение будет включено в показатель EBITDA Группы ID Logistics с первого года консолидации.

Сделка по-прежнему подлежит одобрению компетентными антимонопольными органами США (Закон об улучшении антимонопольного законодательства Харта-Скотта-Родино). Ожидается, что приобретение будет завершено до лета 2022 года.

СЛЕДУЮЩИЙ ФИНАНСОВЫЙ ПРЕСС-РЕЛИЗ

Годовые результаты 2021 года: 16 марта 2022 года, после закрытия рынка.

О ID LOGISTICS

ID Logistics – это международная группа компаний под управлением Эрика Эмара, предоставляющая услуги в сфере контрактной логистики, оборот компании за 2021 г. составил 1 911 млн евро. ID Logistics предоставляет услуги более чем на 350 складах в 17 странах, что составляет около 7 млн кв. м. складских помещений в Европе, Америке, Азии и Африке. Штат компании 25 000 сотрудников. Благодаря широкому перечню клиентов, занимающихся дистрибуцией, товарами народного потребления, здравоохранением и электронной торговлей, ID Logistics предлагает высокотехнологичные решения. В своих проектах компания придерживается социального и экологического подхода с момента своего создания в 2001 году, Группа в настоящее время решительно придерживается политики КСО. Акции ID Logistics котируются на регулируемом рынке Euronext в Париже, отделение A (код ISIN: FR0010929125, тикер: IDL).

О HARKNESS CAPITAL

американская инвестиционная фирма, специализирующаяся на инвестициях в компании, ориентированные на предоставление услуг. Harkness Capital занимается "трансформационными" инвестициями и созданием долгосрочной стоимости в своих портфельных компаниях. Harkness Capital работает в партнерстве с талантливыми владельцами бизнеса и менеджерами, стремящимися развивать свои компании, инвестируя капитал и выделяя операционные ресурсы для поддержки быстрорастущих компаний в различных сегментах бизнеса и аутсорсинговых услуг. Harkness Capital ищет компании с показателем EBITDA от 5 до 25 миллионов долларов в таких областях, как логистика / дистрибуция, окружающая среда / здоровье / безопасность (EH & S), аренда / инфраструктура и тестирование / инспекция / сертификация / соответствие требованиям (ТИСС). Команда профессионалов в области инвестиций и операционных руководителей Harkness Capital имеет разный опыт работы в качестве основателей бизнеса, строителей и лидеров в сфере услуг. Для получения дополнительной информации посетите <https://www.harknesscapital.com>

ABOUT KANE LOGISTICS

С 1930 года сотрудники Kane Logistics обеспечивают исключительный логистический сервис.

Являясь ключевым игроком в индустрии контрактной логистики, компания Kane Logistics помогает производителям потребительских товаров и их розничным партнерам эффективно доставлять продукцию по всей территории Соединенных Штатов. Многоканальные логистические решения KANE обеспечивают ценность и опыт в исполнении в сочетании с прозрачностью и высокотехнологичными технологиями. Предложения услуг Kane Logistics включают складирование и дистрибуцию, транспортировку, услуги ко-лакинга и кросс-докинга.

Кейн привносит многолетний опыт и исключительный подход к обслуживанию клиентов в области аутсорсинга логистики, которые воплощены в Кодексе КЕЙНА, отражающем наследие бескомпромиссного совершенства и личного внимания к операционным командам. Для получения дополнительной информации посетите www.kanelogistics.com

Определения

- EBITDA: текущий операционный доход до чистой амортизации и амортизации материальных и нематериальных активов.
- Чистый финансовый долг: Валовой финансовый долг плюс банковские овердрафты за вычетом денежных средств и их эквивалентов
- Чистый долг: Чистый финансовый долг плюс арендный долг согласно стандарту бухгалтерского учета МСФО 16
- Коэффициент лeverеджа: чистый финансовый долг, деленный на показатель EBITDA до МСФО 16

DÉMARCHE
DURABLE